Компания ООО “Кухонные принадлежности”

# Портрет компании

Компания ООО “Кухонные принадлежности” занимаемся импортом товаров для кухни из Китая и продажей их на маркетплейсе Wildberries.

В ассортименте 3 товара:

* набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук)
* набор столовых приборов (на 5 персон)
* доска разделочная

Компания работает по схеме FBO (торгует со складов Wildberries, при необходимости пополняет склады Wildberries)

Компания выбрала систему “1С:Управление нашей фирмой” для автоматизации своей торговой деятельности и управленческого учета.

## Бизнес-проблема

Дела у компании идут хорошо, продажи на маркетплейсе растут. Для успешной конкуренции на товары приходится устанавливать скидки.

Руководитель не справляется с учетом товаров в таблице эксель:

* не понимает выгодно ли он продает товар
* не злоупотребяет ли скидками
* не уходят ли в минус продажи по конкретным товарам

Необходима система для автоматизации торговли на маркетплейсе, которая позволит:

* контролировать исполнение заказа поставщиком
* контролировать остатки товара на таможне
* контролировать остатки товаров на собственном складе
* контролировать остатки на складе Wildberries
* отражать все необходимые операции на маркетплейсе (передача товаров, продажа товаров, услуги маркетплейса).
* максимально прозрачно понимать прибыль по номенклатуре с учетом различных статей затрат и финансовые результаты в целом

Маркетплейс ежемесячно передает информацию о:

* количестве и суммах продаж товаров
* информацию о возврате от покупателей на склад маркетплейса
* информацию о собственных услугах в разрезе конкретных товаров

Для расчета прибыли по каждому товару требуется корректно рассчитать все затраты, связанные с его продажей:

* стоимость покупки из Китая
* стоимость доставки товаров
* стоимость таможенных пошлин и НДС
* комиссионное вознаграждение (Wildberries)
* стоимость хранения на складе (Wildberries)
* стоимость доставки покупателю (Wildberries)
* стоимость рекламы на сайте (Wildberries)

# Основные бизнес-процессы

У компании 2 основных процесса

## Импорт товаров из Китая

* предоплата за товар Китайскому поставщику
* предоплата на таможню для растаможки
* предоплата за логистику до склада
* поступление товаров на склад
* отражение сумм пошлин, НДС и доставки товаров

## Работа с Wildberries

* передача товаров на склад Wildberries
* отражение продаж и возвратов товаров по данным Wildberries
* отражение услуг Wildberries

# Основные задачи управленческого учета

При помощи системы автоматизации руководителю необходимо ответить на вопрос - какая прибыль по позициям номенклатуры с учетом всех затрат и есть ли те позиции, по которому идут продажи в минус.

# Основные данные для решения задачи

**Нормативно-справочная информация:**

* Рублевый банковский счет.
  + БИК 044525974
  + Номер счета 40702810710000755094
* Валютный банковский счет (CNY)
  + БИК 044525974
  + Номер счета 40702156900000005315

**Начальные остатки**

Управленческий учет в 1С:УНФ начинается не с начала деятельности компании, соответственно, баланс компании на 31.12.22 выглядит следующим образом:

| **Активы** | **Сумма, руб** | **Пассивы** | **Сумма, руб** |
| --- | --- | --- | --- |
| Денежные средства - Рубли - Юани | Всего: 396 847 - 100 000 руб - 30 000 CNY | Уставный капитал | 80 000 |
|  |  | Нераспределенная прибыль | 316 847 |

\*Курсы валют представлены в приложении 1 дополнительных материалов.

**Бизнес-процесс**

***Закупка товара из Китая*** *Стороны договорились, что поставка возможна на основе 80% предоплаты со стороны заказчика. Право собственности переходит к заказчику в момент прихода товара на таможню. Доставка товара до таможни РФ осуществляется силами поставщика.*

1. 01.01.2023 Сделали заказ у поставщика FOSHAN SANSHUI MINGHUASHENG HARDWARE FACTORY. По условиям заказа, потребуется 80% предоплата в валюте CNY (Юань)  
   Строки заказа указаны в приложении 2 дополнительных материалов
2. 10.01.2023 Мы сделали предоплату поставщику FOSHAN SANSHUI MINGHUASHENG HARDWARE FACTORY на сумму 30 000 CNY с валютного счета
3. 15.01.2023 Мы сделали предоплату на таможню 20 000 рублей
4. 20.01.2023 Товар пришел на таможню
5. 25.01.2023 Товар приходит на склад организации
6. 31.01.2023 Бухгалтер отражает все необходимые платежи по доставке товара (услуги доставки до склада, таможенные пошлины, ввозной НДС) в соответствии с приложением 3

***Работа с маркетплейсом***

1. 01.02.2023 мы передаем товары на реализацию на склад маркетплейса в соответствии с приложением 4
2. 28.02.2023 маркетплейс отчитался о продажах в соответствии с приложением 5
3. 28.02.2023 вместе с отчетом о продажах маркетплейс прислал отчет об оказании услуг в соответствии с приложением 6
4. 05.03.2023 получили вознаграждение 225 090,00 рублей от Wildberries на расчетный счет

Документы, организующие процессы вводите на основании материалов ИТС и справочных материалов из задания

# Задание

Необходимо реализовать в программе УНФ основные бизнес-процессы компании, решить основные задачи управленческого учета, оформить кейс, ответить на вопросы руководителя

# Дополнительные материалы

**Приложение 1.** Курс валюты Юаня

| **Дата** | **Курс CNY** |
| --- | --- |
| 31.12.2023 | 9,8949 |
| 10.01.2023 | 10,2867 |
| 20.01.2023 | 10,1320 |

**Приложение 2**. Заказ поставщику

| **Номенклатура** | **Количество** | **Цена, CNY** | **Сумма, CNY** |
| --- | --- | --- | --- |
| Набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук) | 300 | 53 | 15 900 |
| Набор столовых приборов (на 5 персон) | 400 | 24 | 9 600 |
| Доска разделочная | 1 000 | 12 | 12 000 |

**Приложение 3**. Расходы на доставку и импорт

| **Номенклатура** | **Комментарий** | **Сумма, руб** |
| --- | --- | --- |
| Стоимость доставки с таможни до склада | Поставщик ООО “Доставка” | 20 000 |
| Таможенный сбор |  | 5 000 |
| Размер пошлины | 3% | 9 643,78 |
| Ввозной НДС | 20% | 66 220,63 |

Стоимость доставки товаров распределяется по валютной сумме поступивших товаров.

Номер таможенной декларации (ГТД) 10131010/150822/3374940  
Таможенная стоимость для расчета пошлин и НДС 321 459,38  
Стоимость поставки в рублевом эквиваленте определяется на дату поступления на таможню.

**Приложение 4**. Передача на склад маркетплейса

| **Номенклатура** | **Количество** | **Цена передачи, руб** |
| --- | --- | --- |
| Набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук) | 200 | 700 |
| Набор столовых приборов (на 5 персон) | 300 | 350 |
| Доска разделочная | 1 000 | 150 |

**Приложение 5**. Отчет маркетплейса о продажах

**Продажи**

| **Номенклатура** | **Количество** | **Цена продажи, руб** |
| --- | --- | --- |
| Набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук) | 100 | 750 |
| Набор столовых приборов (на 5 персон) | 150 | 500 |
| Доска разделочная | 300 | 350 |

**Возвраты**

| **Номенклатура** | **Количество** | **Цена продажи, руб** |
| --- | --- | --- |
| Доска разделочная | 50 | 350 |

**Приложение 6**. Услуги маркетплейса

| **Номенклатура** | **Услуга** | **Сумма, руб** |
| --- | --- | --- |
| Набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук) | Комиссионное вознаграждение | 2 250 |
| Набор столовых приборов (на 5 персон) | Комиссионное вознаграждение | 2 250 |
| Доска разделочная | Комиссионное вознаграждение | 3 150 |
| Набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук) | Услуги хранения | 50 |
| Набор столовых приборов (на 5 персон) | Услуги хранения | 100 |
| Доска разделочная | Услуги хранения | 40 |
| Набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук) | Услуга доставки до покупателя | 150 |
| Набор столовых приборов (на 5 персон) | Услуга доставки до покупателя | 120 |
| Доска разделочная | Услуга доставки до покупателя | 200 |
| Набор посуды (тарелки глубокие 5 штук, тарелки обычные 10 штук) | Услуга Рекламы на площадке | 4 000 |
| Доска разделочная | Услуга возврата от покупателя | 100 |

**Рекомендации**

Перед занесением первичной документации включить все необходимые настройки, правильно сформировать договора, внести курсы валют.

## Оформление решения

**В УНФ**

1. Необходимо отразить бизнес-процессы
2. Выполнить все необходимые регламентные операции

**Описание кейса**

1. Кратко перечислите настройки, которые включили в “Еще больше возможностей”
2. Опишите решение бизнес кейса. Описание кейса должно быть понятно руководителю, грамотно, структурировано. Должны быть приложены скриншоты и пояснения к ним.
3. Приложите к решению отчеты за февраль 2023 (в формате Excel):
   * Валовая прибыль
   * Доходы и расходы (с аналитикой по номенклатурным позициям)
   * Расчеты с поставщиками (детализация по договорам и документам)
   * Взаиморасчеты с Wildberries (детализация по договорам и документам)
   * Запасы (детализация по структурным единицам и номенклатуре), чтобы были видны остатки на складе и остатки у маркетплейса
4. Ссылки на сформированные отчеты с нужными настройками приведите в описании кейса.
5. В итоге у вас должен получиться архив с названием %ФамилияИмя% в котором будет запаковано
   * файл Word с кейсом решения
   * файлы Excel (5 штук)

*Важно!  
Выбранные решения должны быть удобны конечным пользователям (менеджеру, директору).*

*Указанные в задании элементы НСИ должны быть заведены самостоятельно.*

*Если иное не указано в задании - все суммы указаны в рублях, ставка НДС – без НДС (организация не плательщик НДС, система налогообложения - УСН Доходы).*

*Учет доходов / расходов ведется по методу начисления.*

*Настройки используемых отчетов должны быть сохранены.*